



WWW.PRONTOBOLLO.IT

INFORMAZIONI PUNTO VENDITA

CHE COSA E' UN PUNTO VENDITA PRONTOBOLLO®

È un esercizio commerciale che raccoglie Le richieste dei propri clienti, per la fornitura di certificati e pratiche amministrative, Prontobollo provvede a produrre presso gli uffici pubblici preposti.

QUANTO COSTA DIVENTARE UN PUNTO VENDITA PRONTOBOLLO®

Non costa nulla, alla firma del contratto verranno richiesti € 100,00 (cento) a titolo di deposito cauzionale infruttifero, per le anticipazioni/marche da bollo sostenute da Prontobollo c/o gli uffici pubblici. Il suddetto deposito verrà restituito al termine del contratto.

QUALI SONO I CERTIFICATI/PRATICHE CHE IL CLIENTE DEL PUNTO VENDITA PUO' RICHIEDERE

Anagrafici – Camera di Commercio – Università – Tribunale – Ordine e Albi – Revisori contabili – Archivio Notarile – Traduzioni – Poligrafico – Prefettura – Catasto – Consolati – Visure c/o P.R.A. (Pubblico Registro Automobilistico) – STA (Sosta Blu) – Report (informazioni sulla solvibilità di Persone e Aziende).

COME FACCIAMO A SAPERE COSA SERVE PER UN CERTIFICATO/PRATICA

Viene fornito materiale informativo, molto semplice da consultare, inoltre il titolare del punto vendita o un suo preposto, dovrà partecipare, presso la sede della Prontobollo Via Carlo Cattaneo 26/A – Roma, ad un incontro, della durata di circa 2 ore, durante il quale verranno specificate tutte le voci del listino.

Il nostro call center è comunque a disposizione al Lunedì al venerdì, dalle ore 9 alle ore 13 e dalle ore 14.30 alle ore 18, per rispondere a qualsiasi richiesta di informazioni.

COME FA UN PUNTO VENDITA AD ORDINARE A PRONTOBOLLO®

Semplicemente tramite l'invio dell'apposito modulo via fax.

QUALI SONO I TEMPI DI CONSEGNA

Sono specificati sul listino, comunque molto velocemente.

QUANTO e QUANDO GUADAGNA UN PUNTO VENDITA

- Fatturato mensile fino a € 200,00 - il guadagno del punto vendita è del 15 % sulle sole commissioni
- Fatturato mensile fino a € 500,00 - il guadagno del punto vendita è del 18 % sulle sole commissioni
- Fatturato mensile fino a € 1.000,00 - il guadagno del punto vendita è del 20 % sulle sole commissioni
- Fatturato mensile oltre € 1.000,00 - il guadagno del punto vendita è del 25 % sulle sole commissioni

N.B. il fatturato è composto dalle sole commissioni esclusa IVA.

il guadagno del punto vendita avviene immediatamente al momento dell'ordine del cliente, difatti, l'importo totale, composto dalla somma delle commissioni incluse di IVA e delle anticipazioni (spese che Prontobollo sostiene presso gli uffici pubblici preposti), deve essere incassato al momento dell'ordine ed ogni mese il punto vendita riceverà fattura dalla Prontobollo di tutte le pratiche evase, al netto delle suddette percentuali.

PUBBLICITA'

Verranno fornite: - n. 3 vetrofanie con la dicitura "Punto vendita Prontobollo Certificati e Pratiche Amministrative .. Chiedi Qui" - n. 3 locandine – volantini da distribuire ai propri clienti. La Prontobollo si impegna a pubblicizzare il punto vendita tramite un capillare volantinaggio nelle cassette postali della zona di residenza del punto vendita stesso. Periodicamente verranno organizzate campagne pubblicitarie radiofoniche e tramite affissioni.

VANTAGGI

Procedure molto semplici – Guadagni immediati senza alcun costo – Pubblicità gratuita.

Ulteriori informazioni possono essere richieste al Tel. 06.4460300 interno 810 Sig. Daniele Tonelli oppure interno 807 Sig. Giorgio De Santis – E-MAIL t.daniele@prontobollo.it - d.Giorgio@prontobollo.it

CERTIFICATA UNI EN ISO 9002

